

JOB TITLE
Technical Inside Sales Rep (Germany)

Technischer Vertrieb Innendienst (m/w)

Suchen Sie nach einem dynamischen Arbeitsumfeld, das Ihrem Karrierewunsch und Ihren Ambitionen entgegenkommt? Sind Sie engagiert und arbeiten gerne mit unterschiedlichen Menschen aus den verschiedensten Industriezweigen?

Sie sind resultat- und erfolgsorientiert und erwarten eine entsprechende Honorierung?

Wenn Sie sich angesprochen fühlen, sollten Sie sich mit uns, BlueCat Networks, in Verbindung setzen.

Wir suchen zum nächstmöglichen Eintrittsdatum für unseren Firmenstandort in Walldorf einen ambitionierten Mitarbeiter (m/w) für den technischen Vertrieb im Innendienst, der uns tatkräftig beim Ausbau unserer Vertriebsaktivitäten und der Vermarktung unserer bereits mehrfach preisgekrönten Netzwerk-Appliances unterstützt.

Der/die erfolgreiche Bewerber/in sollte über mindestens zwei Jahre Erfahrung im technischen Vertrieb im Innendienst verfügen und mit den entsprechen Instrumenten zur Kundenakquise sowie der Planung, Durchführung und Steuerung von internen Vertriebsprozessen vertraut sein. Sichereres Wissen im Bereich Netzwerktechnologie ist ebenso unerlässlich wie fließendes Englisch in Wort und Schrift.

Reizt Sie diese herausfordernde Aufgabe? Freuen Sie sich auf ein Unternehmen mit flachen Hierarchien, kurzen Wegen und guten Entwicklungsmöglichkeiten?
Dann nutzen Sie unter www.bluecatnetworks.com die Möglichkeit sich direkt online zu bewerben.

Duties and Responsibilities:

The Inside Sales Representative will fulfill all responsibilities of the sales cycle, from finding and contacting potential new users to demonstrating our software products via teleconference to managing the sale to completion. This individual will be responsible for building a sales pipeline and managing accounts by telephone through our Walldorf (Germany) office. This person will maintain a prospect list of potential users and will continuously review and update this target list to grow BCN's business.

Qualifications:

The successful candidate will possess the following skills and qualifications:

- 2+ years experience with inside technical sales.
- Marketing experience, preferably in software or hardware.
- Previous experience in a cold-calling sales environment.
- Excellent telephone skills.
- Computer literacy is a must: sound knowledge base of MS Operating systems and networks, MS Exchange Server, MS Outlook Client, Internet and network technologies including TCP/IP, SMTP, SNMP, DHCP, DNS, WINS, FTP beneficial.

- Superior time management skills.
- Competitive attitude with a drive to succeed required.
- Strong command of English, spoken and written.

Education/Certification Required:

- Relevant post-secondary education.

** BlueCat Networks is an equal opportunity employer.

[Apply for this position now: Technical Inside Sales Rep \(Germany\)](#)